

合作加盟-销售渠道 V202504

一、公司简介

武汉市汉达奇科技有限公司，软件公司，拥有自主研发产品：《企搜 1688》、《企业工作系统》、《企业报表系统》、《企业业务运营支撑系统》、《企业进销存系统》。

二、新生态（生态系统化、模块化、可持续化）

1、EC: Enterprise Capability, 企业能力。

- EBC: Enterprise Business Capability, 企业业务能力。
- EOC: Enterprise Operation Capability, 企业运营能力。
- EDC: Enterprise Decision Capability, 企业决策能力。
- More: 更多。

2、ES: Enterprise Service, 企业服务。

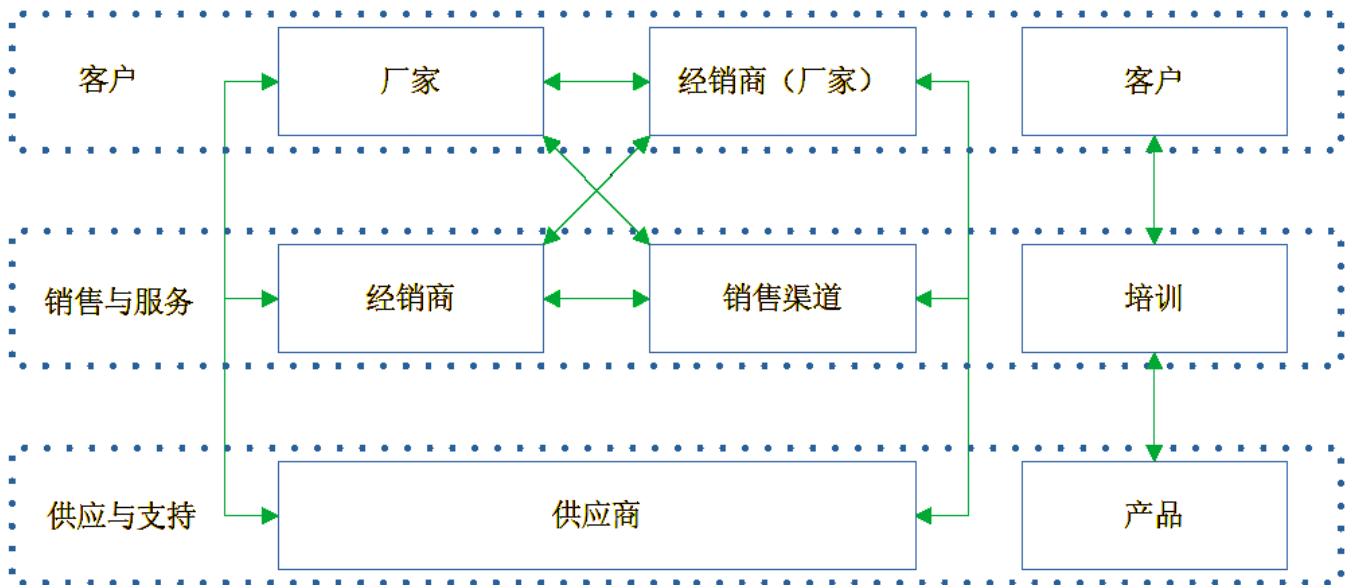
- ETS: Enterprise Technology Service, 企业技术服务。
- EMS: Enterprise Marketing Service, 企业营销服务。
- EIS: Enterprise Integrated Service, 企业综合服务。
- More: 更多。

3、企业服务-产品

分类	产品	客户群体
EBC EMS	企搜 1688	所有企业
EBC ETS	企业业务运营支撑系统	工厂
EBC ETS	企业进销存系统	经销商、代理商、批发商
EOC ETS EIS	企业工作系统	所有企业
EDC ETS EIS	企业报表系统	所有企业

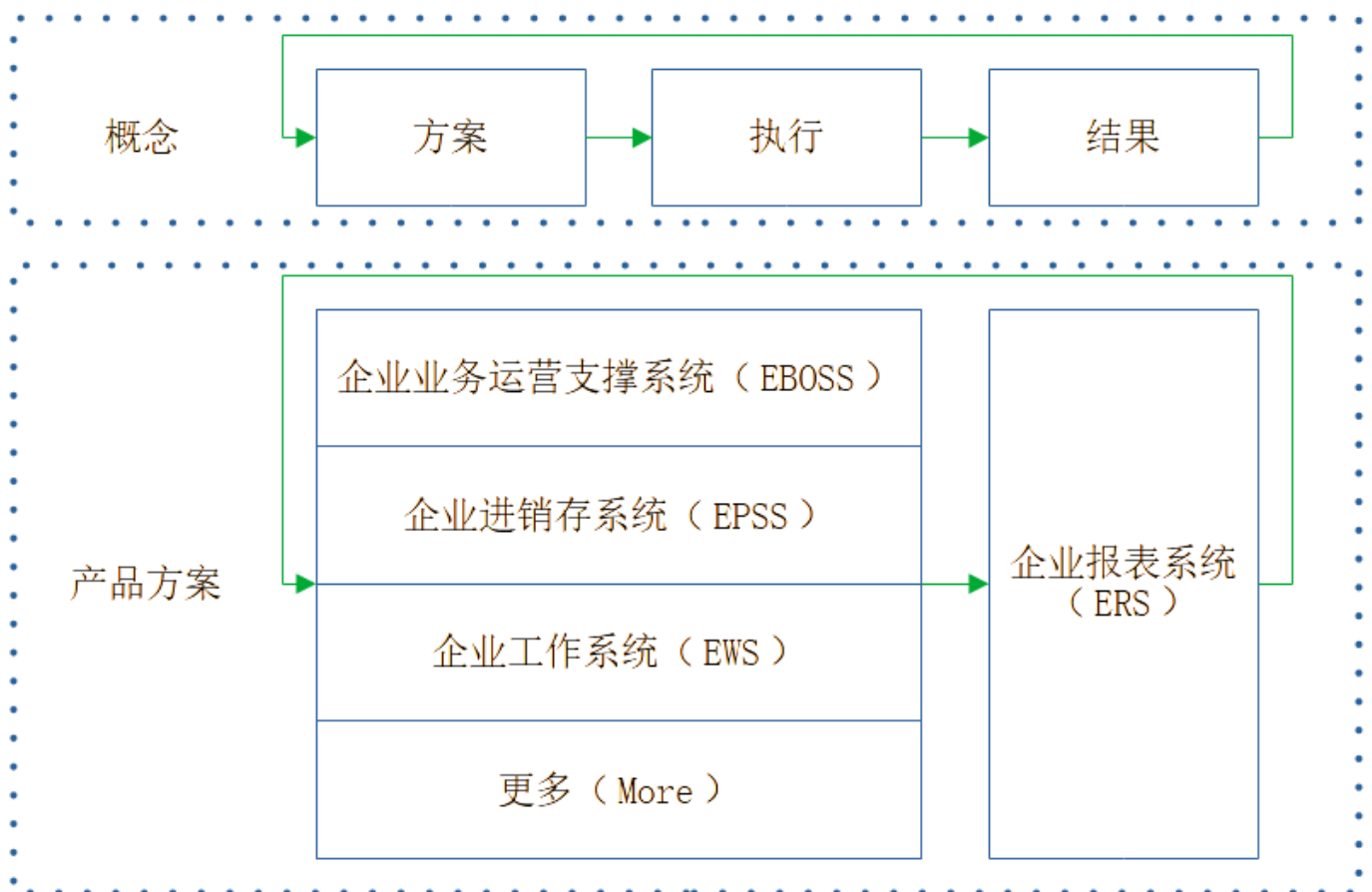
4、企业服务-架构

企业服务－架构



5、企业服务-企业循环进步的永动机制

企业服务－企业循环进步的永动机制



三、合作理念

→ 共创、共进、共赢、共享。

四、职责与要求

1、职责

→ 产品销售、服务销售：新客户开发、产品讲解、客户咨询和解答、客户跟进、客户收款。

2、要求

→ 工厂或工厂相关行业 5 年以上经验；销售或销售相关岗位 5 年以上经验。二者有其一即可。

→ 有出行车辆。

→ 有笔记本电脑。

五、答疑

1、跟其它销售渠道有何不同？

新的销售渠道：

→ 不同于传统的销售渠道，汉达奇的销售渠道是自主经营，且没有加盟费、代理费。

→ 不同于传统的销售渠道，汉达奇的销售渠道没有押货、押款、垫资。

2、有没有总销售渠道或者一级、二级、三级销售渠道？

→ 只有销售渠道，没有总、一级、二级、三级销售渠道。

3、销售渠道如何营利？

→ 销售：产品销售、服务销售。

4、有没有区域限制？

→ 无区域限制。

5、发展前景？

→ 优秀的销售渠道可晋升为经销商、供应商、服务商等。

6、官方有何支持？

- 官方授权。
- 官方支持：产品培训、销售培训、销售支持、管理支持。

六、欢迎志同道合的有志之士合作加盟！